

Legalvisio ist eine neuartige Cloud-Kanzleisoftware spezialisiert darauf anwaltliche Verfahren, Prozesse und Schriftsätze zu einem hohen Grad zu automatisieren. Die anwaltliche Softwarelösung ist nicht nur hinsichtlich der Funktionalität neuartig, sondern erreicht unmittelbare Mobilität durch die Cloud-Technologie. Das Geschäftsmodell als „Software as a Service“ mit dem „Pay per Use“-Ansatz wird den Markt anwaltlicher Software revolutionieren.

Wir freuen uns über engagierte Mitdenker und Mitmacher, die diese neue Software-Generation gemeinsam mit uns gestalten und suchen Sie als

## **Vertriebsmitarbeiter für Kanzleisoftware (m/w)**

**Sie übernehmen bei uns in Vollzeit (40 Stunden pro Woche) folgende Aufgaben:**

- Sie überzeugen die Entscheidungsträger in Anwaltskanzleien durch Ihre fachkundige und individuelle Beratungskompetenz
- Sie begeistern Ihre Ansprechpartner durch eine lebendige und lösungsorientierte Vorgehensweise
- Sie dokumentieren Ihre Gespräche gewissenhaft, und es fällt Ihnen leicht, eine verbindliche E-Mail-Kommunikation zu führen
- Sie nehmen an Messen und Kongressen teil, bei denen Sie mit Ihrer offenen Art neue Interessenten gewinnen
- Sie betreuen unsere Kunden über den Abschluss hinaus und stellen im Rahmen von regelmäßigen Befragungen die Zufriedenheit mit unserem Angebot sicher

**Ihr Profil:**

- Sie sind in hohem Maße abschlussorientiert
- Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung im Bereich Betriebswirtschaftslehre, Rechtswissenschaften oder eine vergleichbare Qualifikation
- Sie haben schon relevante Berufserfahrung im Vertrieb von komplexen Produkten / Dienstleistungen - idealerweise im Bereich Software - sammeln können.
- Dank Ihrer Persönlichkeit und Ihres Kommunikationstalents decken Sie die Bedürfnisse der Interessenten am Telefon auf und bieten Lösungen aus unserem Produktspektrum an
- Sie sind ein kommunikationsstarker Teamplayer und freuen sich auf die Arbeit in einem erfolgreichen und engagierten Team
- Sie arbeiten mit einem hohen Grad von Selbstorganisation und Teamfähigkeit an der Erreichung unserer Firmenziele

**Unser Angebot:**

Es erwartet Sie eine herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem modernen und freundlichen Büro mit gutem Arbeitsklima und sympathischen Kollegen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige und aussagekräftige Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung und frühestem Eintrittstermin gerne per Mail an [torsten.leuchter@legalvisio.de](mailto:torsten.leuchter@legalvisio.de).

**Legalvisio GmbH**  
Torsten Leuchter  
Rheinwerkallee 3  
53227 Bonn